

Guía AlimportSpain para solicitar una primera oferta en Alibaba

Solicite al proveedor una oferta profesional y ordenada con los datos básicos que necesitamos para comenzar a estudiar su importación.

Objetivo

Copiar un mensaje sencillo, recibir una primera oferta útil y enviarla a AlimportSpain antes de realizar el pago.

Paso 1 · Localice el producto y un proveedor potencial

Busque el producto que desea importar. Revise el perfil del proveedor y las señales disponibles en Alibaba - por ejemplo, años en la plataforma, valoración, Trade Assurance o distintivos del proveedor. Son referencias útiles, pero no sustituyen la revisión de la operación.

Alibaba.com**Search**

Filters

Trade Assurance
Supplier features
Price
Min. order



**HIGHPER New Off Road Electric Motorcycle
1000W / 1600W / 2000W Electric Dirt Bike**

\$389 - 559

Min. order: 1 piece

HANGZHOU HIGH PER CORPORATION LTD.
22 yrs · CN · 5.0/5.0 (7)

certified
Chat now

Vista de referencia basada en resultados públicos de Alibaba.com consultados en septiembre de 2026. La interfaz, el idioma y la posición de los botones pueden variar según país, cuenta, dispositivo o actualización.

¿Aún sin oferta?

También puede enviarnos un enlace, una fotografía o la referencia del producto. Le indicaremos qué información debe solicitar al proveedor.

Consejo: mantenga la negociación y las condiciones importantes por escrito dentro de Alibaba, especialmente si utiliza Trade Assurance.

Paso 2 · Abra el contacto con el proveedor

El objetivo de esta primera comunicación es obtener una oferta comercial y los datos de carga necesarios. No hace falta pedir todavía todos los certificados posibles.

Alibaba.comProduct detail



Electric dirt bike · supplier quotation

\$389 - 559
MOQ: 1 piece
Shipping: to be negotiated

[Send inquiry](#) [Chat now](#)

Según la página, el acceso puede mostrarse como Contact supplier, Contact seller o Send inquiry.

Qué debemos conseguir en esta primera respuesta

- Producto o modelo exacto y cantidad que desea comprar.
- Precio unitario, MOQ y plazo de fabricación.
- Oferta en condiciones FOB e identificación del puerto de origen.
- Dirección o ciudad de la fábrica / almacén.
- Número de bultos, medidas de cada bulto y pesos brutos.
- HS Code que utiliza el proveedor, si lo tiene disponible, solo como referencia.
- Ficha técnica o especificación básica del producto, si está disponible.
- Condiciones de pago y disponibilidad de Trade Assurance.

Importante

No pedimos todavía CE, test reports, RoHS u otros documentos específicos de forma general. Después de revisar la oferta, AlimportSpain le indicará exactamente qué documentación corresponde a ese producto.

Modelo para solicitar una primera oferta

Copie y pegue este mensaje en Alibaba y complete únicamente los datos entre corchetes. Recomendamos pedir inicialmente una oferta FOB.

Dear [Supplier name],

We are interested in purchasing the following product. Please send us your detailed quotation with the information below:

Product / model: [Product name / model]

Quantity: [Quantity]

Unit price: Please indicate.

MOQ: Please indicate your minimum order quantity.

Production lead time: Please indicate.

FOB quotation

Please quote FOB at your usual or nearest export port and indicate the name of the port.

Packing information

- Total number of packages.
- Dimensions of each package (Length x Width x Height).
- Gross weight of each package and total gross weight.
- Type of packaging.

Product information

- HS Code used for export, if available.
- Standard technical datasheet / product specification, if available.

Commercial information

- Payment terms.
- Is Trade Assurance available?
- Can your company export directly under its own name? If not, please indicate whether you use an export agent and if there is any additional cost.

Thank you. We look forward to receiving your quotation.

Best regards,

[Your name]

[Email]

[WhatsApp]

Este formulario sirve para pedir una primera cotización. No pretende sustituir la revisión técnica o regulatoria posterior de AlimportSpain.

Paso 3 · Envíe el mensaje y espere la primera oferta

Una solicitud clara y ordenada facilita que el proveedor entienda qué necesita y responda con datos que realmente podremos utilizar.

¿Marítimo o aéreo?

No necesita decidirlo antes de contactar al proveedor. Pida siempre número de bultos, medidas y pesos. Con esos datos AlimportSpain podrá comparar las alternativas.

Referencia útil

En envíos pequeños y ligeros - por ejemplo, alrededor de 40 kg o menos - el transporte aéreo suele ser una alternativa que merece comparar. No es una regla: influyen el volumen, el peso volumétrico, la mercancía, la ruta y los cargos mínimos del grupaje marítimo.

Por eso recomendamos solicitar inicialmente FOB para disponer de una base comercial clara. Si después resulta más conveniente el transporte aéreo, AlimportSpain podrá pedir al proveedor la alternativa FCA que corresponda.

¿No habla inglés?

Puede copiar el mensaje y utilizar un traductor o una herramienta de IA. Mantenga sin modificar los términos técnicos y los datos: FOB, MOQ, HS Code, kg y las medidas L x W x H.

Ejemplo de instrucción para un traductor o IA

“Traduce este mensaje al inglés comercial sin modificar Incoterms, medidas, pesos ni referencias técnicas.”

Si tiene dudas al completar el formato

No improvise los datos que no conoce. Déjelos en blanco o pregúntenos. AlimportSpain puede ayudarle a completar la solicitud antes de enviarla al proveedor.

Trade Assurance

Si utiliza Trade Assurance, mantenga la comunicación y las condiciones importantes dentro del Message Center de Alibaba y siga el flujo de pago de la plataforma.

Paso 4 · Envíe la oferta a AlimportSpain antes de pagar

Cuando el proveedor responda, no necesita interpretar toda la información por su cuenta. Envíenos la oferta y comenzamos la revisión de la operación.

Envíenos:

- 1 La cotización o Proforma Invoice (PI) que haya recibido.
- 2 El enlace del producto y el nombre del proveedor.
- 3 Los datos de carga: bultos, medidas y pesos.
- 4 La ficha técnica o especificación del producto, si el proveedor la facilitó.
- 5 La dirección final de entrega en España y cualquier duda que tenga.

¿Qué hará AlimportSpain después?

Revisaremos la oferta, las características del producto y los datos de carga. Le informaremos de los principales hallazgos, de la viabilidad inicial, de los requisitos que deban comprobarse y de la información adicional que sea necesario pedir al proveedor. Con los datos disponibles podremos empezar a estimar los costes logísticos y de importación.

Regla sencilla

Primera oferta -> envíela a AlimportSpain -> verificamos qué falta -> después decide si continúa con la compra.

¿Listo para empezar?

info@kanvel.com
+34 91 290 50 16 · +34 672 228 255

AlimportSpain · Su primera oferta es el punto de partida; la revisión viene antes del pago.

Nota: Alibaba.com es una plataforma de terceros y puede modificar su interfaz, nombres de botones y funcionalidades. Esta guía es orientativa y ha sido preparada por AlimportSpain / Kanvel.